

→ Le Forum de l'Entreprise - b2fair-matchmaking c'est :

Une plate-forme de rencontres b2b incontournable mise à disposition des exposants et des visiteurs.

Un événement à part entière organisé pour le salon Contact par l'Entreprise Europe Network-Luxembourg de la Chambre de Commerce du Grand-Duché de Luxembourg, en étroite collaboration avec ses partenaires de la Grande Région et de nombreuses autres organisations professionnelles à l'échelle internationale.

Un outil qui permet de planifier soigneusement avant, pendant et après le salon, des rencontres d'affaires entre exposants - exposants, exposants - visiteurs et visiteurs - visiteurs.

Avec le concept b2fair : Le meilleur moyen de rentrer facilement et rapidement en relation avec des entreprises potentielles sur base de vos souhaits de coopération et de vos attentes spécifiques.

En 2009, plus de 300 entreprises représentées par près de 500 participants ont pris part à cet événement de rencontres et plus de 3.200 rencontres d'affaires ont pu être réalisées. Pour la prochaine édition, la manifestation maintiendra sa formule réussie de workshops et de bourse de contacts et sera d'ailleurs étendue sur le site « Logistique Management Forum ». Le but de cette initiative est de proposer aux participants des opportunités de rendez-vous supplémentaires dans les secteurs liés à l'industrie du transport et de la logistique.

Comment ça marche ?

En amont du salon, chaque entreprise intéressée s'enregistre avec son profil de coopération. En s'inscrivant, l'entreprise a accès à un catalogue en ligne regroupant le profil des autres sociétés participantes. Les données recueillies détaillent l'activité, le type de coopération et la description des produits, services ou technologies proposées ou recherchées.

En pratique, il suffit de vous inscrire via le site www.b2fair.com/forumentreprise2011, de procéder à l'encodage de votre profil d'entreprise et à la réservation de vos rendez-vous d'affaires individuels.

b2fair : un grand service à petit prix !

L'inscription au b2fair-matchmaking comprend les services suivants :

- Entrée gratuite au salon Contact;
- Remise d'un dossier d'information complet ainsi que du planning de rendez-vous individuel à l'arrivée;
- Vérification et publication du profil de coopération dans le catalogue en ligne;
- Planification des rendez-vous d'affaires individuels avec les entreprises correspondant aux critères de sélection de l'entreprise participante;
- Mise à jour régulière du planning de rencontres;
- Service d'interprétation en cas de besoin;
- Service d'assistance/conseil offert par l'Unité de Coordination b2fair avant, pendant et après l'événement;
- Assistance dans la planification du voyage en cas de besoin (réservation d'hôtel, transport sur place).

Pour de plus amples informations sur les conditions de participation appliquées, n'hésitez pas à contacter directement l'Unité de Coordination b2fair, qui se tient à votre entière disposition pour répondre à vos questions (e-mail : b2fair@cc.lu / Tél. : +352 42 39 39 - 333).

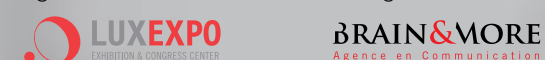


Informations pratiques :

- **Date**
10 et 11 février 2011
- **Horaires**
10:00 - 19:00
- **Lieu**
Luxexpo
10, circuit de la Foire Internationale
L-1347 Luxembourg-Kirchberg
- **Accès**
Pré-inscription online
dès le 15 septembre 2010
- **Site Internet**
www.contact-ene.lu
- **Mail**
info@contact-ene.lu

- **Votre contact**
Brain & More
Tél. : (+ 352) 26 84 71-1
Fax : (+ 352) 26 48 35 10
info@contact-ene.lu

Contact est organisé par Luxexpo en collaboration avec l'agence de communication luxembourgeoise Brain & More.



Supported by : Official partner :



FEEL IT LIVE!

4^e édition

contact

10-11 FEB. 2011
LUXEXPO EXHIBITION CENTRE

LE SALON B2B DES SERVICES AUX PME ET PMI POUR COMMUNIQUER, PROSPECTER, VENDRE AU LUXEMBOURG

DEVENEZ EXPOSANT OU PARTENAIRE

www.contact-ene.lu

contact

10-11 FEB. 2011
LUXEXPO EXHIBITION CENTRE



→ Participer à Contact!

Contact c'est l'unique rendez-vous B2B au Grand-Duché du Luxembourg dédié aux PME & PMI de la Grande Région.

- Des conférences, workshops et after-works, un espace network et le b2fair-matchmaking concentrés sur 5000 m²
- 2 jours de rencontres, de 10h00 à 19h00 pour présenter vos services à un public qualifié, les décideurs, les dirigeants, les chefs d'entreprise, les cadres, les entrepreneurs, les porteurs de projets, les indépendants, ...
- L'inscription « visiteurs » gratuite et en ligne au salon, aux conférences et aux workshops
- Le Forum de l'Entreprise - b2fair-matchmaking. La plate-forme de rencontres et du network, organisée par la Chambre de Commerce du Luxembourg et ses partenaires de la Grande Région



→ Les avantages du salon :

- La puissance du contact personnel grâce au « face-à-face » avec vos clients, vos prospects, les autres exposants et les partenaires, lors du salon, des conférences, des workshops, des after-works et du b2fair-matchmaking, ...
- Un moyen de communication précis et ciblé pour soutenir votre croissance, grâce aux nombreux outils et services mis à disposition avant, pendant et après le salon
- Une préparation et une organisation simplifiée grâce aux trois formules de stand clé sur porte : « START-UP », « BASIC » et « BRONZE »
- Des rencontres et du network qualifié au Luxembourg et sur la Grande Région grâce au « Forum de l'Entreprise - b2fair-matchmaking »
- Un outil de management pour renforcer l'esprit d'équipe de vos collaborateurs autour d'un projet commun



CONTACT

Le salon est divisé en différents pavillons thématiques, abordant la création, la transmission, le développement, le financement, l'IT et les nouvelles technologies de l'information, l'événementiel et les services aux sociétés, ...



Conférences & Workshops

Espace pré-équipé qui permet à l'exposant de présenter aux visiteurs et aux invités des expertises et des informations pratiques sur des thèmes chers aux entrepreneurs.

→ Nouveauté:

L'édition 2011 du Salon Contact sera rejointe par le salon **Logistics Management Forum** qui sera organisé en parallèle. Visiteurs et participants auront ainsi l'opportunité de rencontrer de nombreux experts dans le domaine de la logistique.



START-UP
Un stand pré-équipé au prix spécial de **990 €**

BASIC
Un stand clé sur porte pour seulement **2 200 €**

→ Devenez exposant ou partenaire exclusif :

En choisissant une des formules « stand-exposant »

START-UP : dédiée aux nouvelles sociétés, 3 ans et moins, profitez d'un espace équipé et adapté à votre budget

BASIC : concentrez-vous sur votre métier et gagnez du temps en profitant de cette formule avec un stand clé sur porte

BRONZE : choisissez cette formule «all-inclusive», incluant un stand clé sur porte, mobilier et nettoyage, pour gagner du temps et avoir la meilleure visibilité auprès des visiteurs

ou en choisissant un de nos modules exclusifs **Sponsor Silver ou Sponsor Gold**

→ BILAN :

Le Salon Contact 2009 a été une fois de plus, la vitrine commerciale de référence. La réussite de cette troisième édition est principalement due :

- Au soutien officiel du Ministère de l'Economie et du Ministère des Classes Moyennes
- Au soutien de la Chambre de Commerce du Luxembourg et de la Chambre des Métiers du Luxembourg
- A la centaine d'exposants et aux multiples conférences et workshops
- A plus de 3000 rendez-vous d'affaires lors du Forum de l'Entreprise - b2fair-matchmaking
- Au fait que 50% des visiteurs viennent au salon Contact pour le networking
- Au fait que le top 4 des visiteurs sont des décideurs de la finance, de la comptabilité, des secteurs de l'IT et du marketing



Forum de l'Entreprise b2fair-matchmaking
Une plate-forme de rencontres pour optimiser sa participation au salon.



LMF est dédié aux professionnels de la logistique du Luxembourg, de la Grande Région et au-delà. Ce forum réunira des dirigeants d'entreprises privées et publiques, institutions et organisations ayant un intérêt dans le secteur de la logistique.

Networking Lounge
Espace dédié aux chefs d'entreprise afin d'organiser des rencontres professionnelles dans un espace privilégié et convivial.

entrée inscriptions vestiaire