#JASSURE

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Sophie Guin aide les indépendantes à vendre pour Noël

39% des acheteurs français indiquent que la pandémie va affecter leurs habitudes d'achat pour les fêtes cette année :

Sophie Guin propose donc une Masterclass gratuite du 20 au 26 octobre pour aider les indépendantes à faire un maximum de ventes malgré le contexte.

Face au COVID, les marchés de Noël qui s'annulent et le BlackFriday qui approche, plus de la moitié des indépendantes se sentent un peu anxieuses voir paniquées. Pour leur permettre d'appréhender cette période difficile sans stress, Sophie Guin met à disposition une Masterclass fin octobre, destinée à toutes les femmes entrepreneures. Composée de webinars, conseils et outils pratiques, elle leur donnera toutes les clés pour se préparer sereinement à l'arrivée des fêtes.



Présentation presse Masterclass 2020

DES ENTREPRENEURS DÉSABUSÉS FACE AU CONTEXTE SANITAIRE

Noël est une période cruciale qui représente une grande partie du chiffre d'affaires pour certaines professions.

Alors que la majorité des entrepreneurs appréhendent l'arrivée des fêtes et que, selon une enquête de La Maison des entrepreneurs, 38,7% d'entre eux s'inquiètent sur leur capacité à créer des opportunités business, de nombreuses questions se posent :

Comment continuer à vendre ? Comment attirer la clientèle ? Comment se démarquer de la concurrence ?

#JASSURE: UNE RÉPONSE À CES PROBLÉMATIQUES

Face à cette crise sanitaire exceptionnelle, les entrepreneurs n'ont pas hésité à solliciter les aides extérieures mises à leur disposition. C'est ainsi que 44,38 % ont fait appel à l'entraide entre entrepreneurs.

Dans cette idée, Sophie Guin propose une formation gratuite destinée aux indépendantes voulant faire un maximum de ventes à Noël, quelque soit leur secteur d'activité.

Du 20 au 26 octobre, l'entrepreneuse met en place une Masterclass en ligne, qui sera composée de trois webinars.

Des solutions seront présentées grâce à des directs d'une heure chacun :

- Comment se positionner et être visible pour les fêtes de Noël ?
- Que dire sur les réseaux sociaux pour se faire remarquer ?
- Que faut-il mettre en place pour bien vendre en ligne ?

Pour la troisième année consécutive, elle aide les indépendantes pendant cette période de Noël parfois difficile à gérer. Elle répond à un vrai besoin ; une demande exacerbée par le contexte sanitaire. Selon une enquête interne 72,3 % des abonnées se sentent un peu stressées à l'approche des fêtes de Noel et 12 % sont plutôt paniquées.

L'OBJECTIF ?

Rassurer les indépendantes, leur donner des conseils et astuces pour bien démarrer la saison et limiter les répercussions du COVID sur les ventes de Noël

COMMENT ?

Les webinars seront accessibles sur inscription, du 5 au 26 octobre, ici : "Inscription" et permettront l'accès gratuit aux documents et replays

À PROPOS DE SOPHIE GUIN

Sophie Guin, entrepreneure depuis 2009 et mumpreneur à temps plein, a créé la marque #JASSURE en 2018. A la tête de son agence digitale pendant 6 ans, elle se consacre maintenant à « accompagner les femmes entrepreneures qui bossent de chez elles, seules, à développer leur activité grâce au digital ».

La journée d'un entrepreneur est toujours mouvementée... Alors ne parlons même pas de la journée d'une entrepreneurE !

Grâce à ses conseils et formations, elle permet aux femmes de s'épanouir en gagnant confiance en elles et en leur donnant l'accès à des outils pour réussir.

C'est là que le mode #JASSURE intervient.

#JASSURE est une marque créée par une indépendante, pour les indépendantes. #JASSURE ce sont des outils et des formations à leur disposition pour attirer des clients, développer leur entreprise et la pérenniser.







CONTACT PRESSE

06 31 59 49 89 mathilde@enmodejassure.com <u>Enmodejassure.com</u>

SOURCES La Maison des entrepreneurs Think With Google